



VERTRIEBSLEITER SÜDDEUTSCHLAND (M/W/D) für die Marken *Steuler Design,* *Grohn, Kerateam und Nordceram*

Es war schon immer unsere größte Leidenschaft, Innenräume, Gebäude sowie Außenbereiche mit unseren hochwertigen keramischen Produkten in etwas Schönes oder gar Außergewöhnliches zu verwandeln. Wir bieten eine große Markenvielfalt und wachsen gerne mit Ihnen zusammen weiterhin – und hierfür suchen wir nicht irgendjemanden, wir suchen Sie – eine Führungskraft mit eigenen Visionen und Missionen, mit einer Begeisterungsfähigkeit, großer emotionaler Intelligenz und einem werte-basierten Auftreten – und wenn Sie all das auszeichnet, dann ist „unser Boden Deine Bühne“!

Mit der Panariagroup Deutschland GmbH als Teil der multinationalen Panaria Konzerngruppe stehen wir für eine einmalige Keramiktradition. Als einer der weltweit führenden Hersteller von keramischen Wand- und Bodenfliesen wollen wir auch in Deutschland weiter wachsen.

DAS KÖNNEN SIE VON UNS ERWARTEN:

- Eine abwechslungsreiche und spannende Tätigkeit
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Außertarifliche Vergütung
- Schlanke Hierarchien mit schnellen Entscheidungsstrukturen
- Benefits – wie Wellpass und Babbel
- Nachhaltigkeitskonzept
- Ein professionelles Onboarding

IHR AUFGABENPROFIL:

- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie, Definition von Zielen und Ableitung von Maßnahmen in Zusammenarbeit mit der Fachabteilung
- Besuche von bestehenden und potentiellen Kunden
- Sortimentsentwicklung innerhalb der Kundenstruktur
- Wettbewerbsbeobachtung in den jeweiligen Märkten und Erarbeitung lösungsorientierter Vorschläge
- Generierung von Marketing- und Verkaufsmaßnahmen
- Repräsentation des Unternehmens auf nationalen und internationalen Messen und Fachausstellungen

- Ergebnisanalyse, -bewertung und Maßnahmenableitung in Zusammenarbeit mit den Fachbereichen
- Führung und Weiterentwicklung des Teams im Außendienst

UNSERE ERWARTUNGEN AN SIE:

- Abgeschlossenes Wirtschaftsstudium mit Schwerpunkt International Business bzw. Management wäre ideal, aber nicht zwingend
- Vertriebs- und Führungserfahrung aus vergleichbarer Tätigkeit
- Erfahrung mit Fliesen, Naturstein, Bauchemie oder Baustoffen bringen Sie bestenfalls mit
- Potenzial bzw. Bereitschaft zur persönlichen Weiterentwicklung ist vorhanden
- Soziale Kompetenz haben Sie im Gepäck
- Dynamik, Diplomatie und Durchsetzungsstärke zeichnet Sie aus
- Reisebereitschaft – kein Problem für Sie
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sind vorhanden
- Und wenn Sie dann noch richtig viel Lust auf eine neue Herausforderung haben, dann bringen Sie bereits alles mit

Panariagroup Deutschland GmbH

Manuela Scholten

manuela.scholten@panariagroup.de

M: 0172 4234732

steuler | design

GROHN

NORD
CERAM

kerateam